

Formação de Empreendedorismo

Encenação

Divida o grupo em equipas de dois participantes. Cada equipa deve imaginar um possível cenário, tal como: negociação do salário com o chefe, negociar com os pais a ida a um festival de rock, negociar a compra de uma bicicleta com o dono da loja, etc. A sua encenação deve evidenciar a sua empatia, através da compreensão da situação encenada.

Apresentações em equipa, seguidas das tentativas de adivinhação dos outros participantes sobre os diferentes aspetos relacionados com a empatia: linguagem corporal, formas verbais, atitudes (que demonstrem neutralidade ou compreensão), questões adequadas, reconhecimento de emoções, ...)

Discussões